

SHIP4YOU

# SOLUÇÕES SIMPLES À SUA MEDIDA!

SE PRETENDE CONTRATAR UMA EMPRESA ESPECIALIZADA EM SERVIÇOS COMO GESTÃO E SEGMENTAÇÃO DE BASES DE DADOS, GESTÃO E ARMAZENAMENTO DE MERCADORIAS, PROCESSAMENTO DE ENCOMENDAS, MARKETING DIRETO OU WEB MARKETING, ASSISTÊNCIA A CLIENTES, E-COMMERCE, SOFTWARE E DESENVOLVIMENTO DE PROJETOS, NÃO HESITE E CONTATE A SHIP4YOU.

Cristina Coelho, CEO da Ship4you, explica o surgimento desta empresa: "Este projeto surgiu de uma emergência. Grande parte da atual equipa trabalhava numa empresa que se dedicava aos mesmos serviços, que era sucursal de uma empresa suíça e que fechou portas. Nós decidimos recuperar o projeto, adquirimos toda a parte informática, aproveitamos o know-how, arregaçámos as mangas e andámos para a frente. A empresa constituiu-se em 2012, mas temos 17 anos de experiência nesta área. Atendendo às pessoas e aos clientes que tínhamos, decidimos criar uma empresa portuguesa, andar para a frente contra todas as correntes e todas as crises."

Os clientes estrangeiros da Ship4you são a base da empresa, que é sobretudo exportadora. Cerca de 90% da faturação é para empresas estrangeiras. "Estamos a tentar entrar no mercado nacional. Neste momento estamos a trabalhar na angariação de clientes portugueses que queiram vender à distância para outros países. Atualmente, os nossos principais clientes são empresas francesas, inglesas, japonesas e que trabalham vários mercados euro-

peus e não só e às que damos todo o apoio. A maioria da mercadoria sai daqui para França, que é um dos mercados preferenciais do mercado à distância, para Itália e Espanha," salienta a responsável pela Ship4you, que adianta ainda: "A nossa força maior é o sistema informático, é o know-how adquirido durante muitos anos e é baseado no marketing direto. Não basta vender, temos de fazer análise de marketing, segmentações e estudos de mercado nos diversos países. O nosso sistema para além de ter facilidade na análise de segmentações, está preparado para todo o mercado europeu e também disponível em cirílico. Dentro do mercado português não conheço quem preste um serviço idêntico ao nosso."

A Ship4you oferece ainda o serviço de assistência aos clientes que é algo muito específico. "Temos um mini call center e tratamos de todos os emails que entram. Quando não conseguimos dar resposta, pedimos a quem nos ajude. Temos ainda a área de trabalho de base de dados, pois são um bem muito grande das empresas," afirma Cristina Coelho.

Como projetos futuro da Ship4You, a CEO da em-



Cristina Coelho  
CEO da Ship4you

presa, refere: "Estamos a testar o mercado romeno e queremos ver se conseguimos, este ano, entrar no mercado nacional. Estamos a arrancar com um projeto interessante com uma empresa de arte urbana, a Urban-art.com, que alia a parte artística com a venda de merchandising. Estamos a apoiá-los na área do merchandising."



ERP/CRM Software | Marketing directo 360° | E-commerce e Serviços DM | Gestão e manutenção de bases de dados

[www.ship4you.pt](http://www.ship4you.pt)